

محمود محمد قاسم

المؤهل العلمي

بكالوريوس في الاقتصاد والتجارة (اختصاص محاسبة) – جامعة دمشق

الخبرات العملية

شركة المزايا الحديثة للخدمات اللوجستية: للفترة من 2020 – 2024 الوظيفة: مدير مبيعات وتشغيل

مجموعة عين درة التجارية: للفترة من 2017م - 2019 الوظيفة: مدير مالي

شركة اوركس للتأجير التمويلي: للفترة من 2014م - 2016 م الوظيفة: نائب مدير انتمان وتسويق

مجموعة الفارس التجارية: للفترة من 2012م - 2013 م الوظيفة: مدير مبيعات

مجموعة د. زايد لطب الأسنان: للفترة من 2008م - 2011 م الوظيفة: مدير مالي: مدير تنفيذي

مجموعة العامر التجارية: للفترة من 2000 م - 2007 م الوظيفة: مدير مبيعات: مدير فرع المعدات والسيارات

المهارات والخبرات:

CONTACT

الجنسية: سوري

العنوان: الرياض – المملكة

العربية السعودية

جوال:

00966 550992734

البريد الالكتروني

Mkm64@hotmail.com

اللغة:

Arabic C2 •

English B2 •

- ادارة قسم التسويق والمبيعات
- ادارة ومتابعة عمليات التشغيل اليومية
- وضع الخطط والبرامج لضمان جودة وسرعة توصيل الطرود
- متابعة جميع الفروع تشغيليا وتسويقيا
- زيارة الأسواق بشكل يومي للاطلاع على احتياجاتهم ومتابعة تنفيذ المطلوب
- متابعة الشركات الموردة لتأمين احتياجات الأسواق وإبرام العقود الاتفاقيات
- إعداد وتنفيذ خطط الدعاية والإعلان
- متابعة ودراسة حركة المبيعات اليومية والشهرية
- إجراء المقارنات والتحليلات المالية لحركة المبيعات الشهرية والسنوية
- إعداد الخطط والمقترحات لرفع نسبة المبيعات وتخفيض المصاريف على كافة المستويات
- وضع خطط المبيعات لعمل مندوبي المبيعات ومتابعة تنفيذها
- متابعة حركة المبيعات وإجراء المقارنات والدراسات مع الأعوام السابقة
- متابعة مبيعات الأنواع المنافسة في السوق
- إبرام العقود والاتفاقيات مع الشركات واعتماد كافة العقود المبرمة ومتابعة تنفيذها مع المندوبين المختصين.
- إعداد الموازنات التقديرية والخطط المستقبلية لكل نشاط وفق التحليلات المالية والمقارنات والعمل على تنفيذ المخطط له
- إدارة فريق العمل القيادي والتعاون معهم وتفهم مقترحاتهم ووضع خطط مستمرة لهم والحرص على رفع مستوى أداء كافة العاملين
- حصر وتحديد كافة الشركات والمؤسسات ورجال الأعمال والقيام بزيارات ميدانية للشركات والمؤسسات
- متابعة كافة الأنشطة والمشاريع القائمة والمستقبلية والشركات والمؤسسات المتقدمة لها والتي تم الارساء عليها او التعاقد معها.
- متابعة عمل فريق المحاسبين وتدقيق واعتماد القیود المحاسبية والتقارير المالية وإعداد الميزانيات التقديرية وموازن المراجعة.
- اعتماد القوائم المالية والحسابات والميزانيات الختامية وتقارير الضرائب والزكاة والدخل
- وضع خطط المبيعات وخطط مندوبي المبيعات والمقترحات لرفع نسبة المبيعات وتخفيض المصاريف على كافة المستويات
- إجادة العمل على الحاسب الآلي وفق كافة البرامج
- إجادة العمل على كافة البرامج المحاسبية