محمود أحمد سليمان أحمد

مدير حسابات

مكة المكرمة, المملكة العربية السعودية
+966563447033
naboly.qena@gmail.com



البيانات الشخصية

تاريخ الميلاد
١٢ نوفمبر ١٩٨٦

الجنسية
مصري

الحالة الاجتماعية
متزوج

نبذة قصيرة

محاسب مالي بخبرة علمية وعملية متكاملة في إدارة الحسابات والمبيعات والمخازن، بدءاً من العمل الميداني والإشراف، مروراً بإدارة المستودعات والحسابات، وصولاً لتأسيس وإدارة شركتي الخاصة ، أمتلك قدرة عالية على ربط الأرقام المحاسبية بالواقع التجاري ، وأسعى دائما للتعلم والتطوير من ذاتي للانضمام إلى فريق محترف أتعلم منه وأساهم فيه بخبراتي العملية.

المهارات

- التكيف مع السياسة العامة للمؤسسة
- القدرة على قيادة فريق العمل والتوجيه
- مهارات التواصل والعمل الجماعي
- تحقيق الأهداف والاشراف على المبيعات
- طموح كبير ورغبة في التعلم والعطاء
- إجادة مهارات الاتصال والإدارة
- القدرة على حل المشكلات
- القدرة على العمل الجاد

المؤهل الدراسي

جامعة جنوب الوادي
مصر
٢٠٠٧

بكالوريوس
- بكالوريوس التجارة - شعبة المحاسبة المالية، جامعة جنوب الوادي

مدرسة السلام الثانوية النموذجية بنين
مصر
٢٠٠٣

شهادة الدراسة الثانوية
- حاصل على شهادة الثانوية العامة من مدرسة السلام الثانوية النموذجية للبنين

الخبرة المهنية

شركة الافكار الناجحة التجارية
مكة المكرمة - المملكة العربية السعودية
٢٠٢٥ - حتى الآن

مدير حسابات
- مراجعة القيود اليومية بدقة وتنظيم الدفاتر والسجلات المحاسبية وفقًا للسياسات المعتمدة .
- متابعة حسابات الموردين والعملاء (Accounts Payable & Receivable) والتأكد من صحة الأرصدة وحركة الحسابات .
- إعداد التقارير المالية الدورية ومتابعة المصروفات والإيرادات لدعم قرارات الإدارة المالية .
- إدارة وتوجيه فريق المحاسبة ، ومراجعة أعمالهم ، وتقديم الدعم لتطوير مهاراتهم وتحسين جودة الأداء .
- الإشراف على العمليات المحاسبية اليومية وضبط السجلات المالية بما يضمن دقة البيانات واتساقها .
- تنفيذ وتطبيق السياسات والمبادئ المحاسبية المعتمدة ومتابعة الالتزام بها في جميع المعاملات .
- تحليل البيانات المحاسبية وإعداد التقارير المالية الدورية لدعم التخطيط المالي والمتابعة الرقابية .
- التنسيق والعمل المباشر مع مدقق الحسابات الخارجي وتوفير المستندات والتوضيحات اللازمة لأعمال المراجعة .
- إغلاق الفترات المحاسبية (شهرية/سنوية) وإعداد التسويات الجردية وضمان دقة الأرصدة الختامية .
- التأكد من الالتزام بالضوابط الداخلية والامتثال المالي وتطبيق إجراءات الرقابة على العمليات المحاسبية .
- إقفال الحسابات الدورية وإعداد ميزان المراجعة والتأكد من تطابق الأرصدة .
- مراجعة التسويات البنكية الشهرية وتحليل الفوارق ومعالجة أسبابها مع البنوك .

مصنع شولز للصناعات الغذائية
مصر
٢٠٢٣ - ٢٠٢٥

محاسب مالي

- إعداد القيود المحاسبية وفقاً للأصول المحاسبية المتعارف عليها والتأكد من دقتها واكتمالها
- التسجيل في الدفاتر المحاسبية باستخدام نظام اليومية الأمريكية مع تنظيم وترتيب العمليات المالية
- إدخال وتسجيل العمليات المالية على نظم المعلومات المحاسبية الإلكترونية والالتزام بالتسلسل المحاسبي السليم
- مطابقة القيود المسجلة يدوياً مع البيانات المسجلة على النظام الإلكتروني لضمان الاتساق والصحة المحاسبية
- المساهمة في تنظيم المستندات والملفات المحاسبية بما يدعم سهولة المراجعة وإعداد التقارير المالية

شركة جروث تيليكوم ش . م . م
مصر
٢٠٢٠ - ٢٠٢٣

محاسب عام

- إعداد القيود اليومية وفقًا للسياسات والإجراءات المحاسبية المعتمدة وترحيلها بدقة إلى دفتر الأستاذ العام
- إصدار فواتير العملاء والتأكد من سلامة البيانات المحاسبية المدرجة فيها ومطابقتها للعقود أو أوامر البيع
- مراجعة وفحص فواتير الموردين والتحقق من صحتها المحاسبية والتأكد من توافقها مع أوامر الشراء والمستندات الداعمة
- تنفيذ عمليات التسوية البنكية بمطابقة كشوف الحسابات البنكية مع الدفاتر المحاسبية وتحديد الفروقات وتسجيل قيود التصحيح اللازمة

الشركة المصرية لنقل البيانات TE-DATA
مصر
٢٠١٤ - ٢٠٢٥

وكيل معتمد

- افتتاح وإدارة مشروع خاص حاصل على توكيل معتمد لخدمات الإنترنت من الشركة المصرية لنقل البيانات
- تقديم خدمات متخصصة في مجال الإنترنت والشبكات والاتصالات والحاسب الآلي للعملاء
- تنفيذ أعمال تركيب وتهيئة شبكات الإنترنت ومتابعة جودة الخدمة والدعم الفني للعملاء
- تقديم استشارات تقنية وحلول فنية في مجال خدمات الإنترنت والشبكات والاتصالات
- الإشراف على التعاملات مع الشركة المصرية لنقل البيانات وفق اشتراطات التوكيل المعتمد

شركة الجوهرة للصناعات الغذائية
مصر
٢٠١٢ - ٢٠١٤

مشرف مبيعات

- الإشراف على عمليات قسم المبيعات والتأكد من سير العمل وفق سياسات الشركة .
- متابعة فرق المندوبين والبائعين وتوجيههم لتحقيق المستهدفات البيعية والجودة في خدمة العملاء .
- تنظيم جداول العمل والتوزيعات اليومية للزيارات الميدانية بما يضمن تغطية المناطق والعملاء المستهدفين .
- متابعة مخزون المنتجات الغذائية داخل الفرع والتنسيق مع الإدارة المختصة لتأمين توافر الأصناف الأساسية .
- بناء علاقات مهنية إيجابية مع العملاء الحاليين وتعزيز ولائهم ، والمساهمة في استقطاب عملاء جدد .
- مراقبة التزام فريق المبيعات بسياسات التسعير والعروض الترويجية وضمان عرض المنتجات بطريقة مناسبة .
- المساهمة في حل مشكلات وشكاوى العملاء بالتنسيق مع الجهات المعنية لضمان رضاهم .
- إعداد تقارير دورية مختصرة عن حركة المبيعات ورفع الملاحظات والتوصيات للإدارة المباشرة .

شركة الجوهرة للصناعات الغذائية

استخدام برامج ERP

تقديم قيمة حقيقية والمساهمة في تنظيم الحسابات وتحسين الأداء المالي

اللغات

اللغة العربية

اللغة الانجليزية

دورات تدريبية

المدير المالي
RAWASH ACADEMY
مايو ٢٠٢٦ - حتى الآن

المحاسب المالي المحترف PFA
أكاديمية ترتست
يناير ٢٠٢٠

الرخصة الدولية القيادة الكمبيوتر ICDL
جامعة جنوب الوادي
مارس ٢٠٠٩

ITI SOFT SKILLS - مهارات التدريب والاتصال
مركز المستقبل
سبتمبر ٢٠٠٧

مهارات الكمبيوتر
جامعة جنوب الوادي
أكتوبر ٢٠٠٥

المشروع القومي لتنمية الشباب
مركز ميجا سوفت
يوليو ٢٠٠٥

مصر

٢٠١٠ - ٢٠١٢

محاسب وأمين مخزن

- القيام بمهام المحاسبة اليومية وفق السياسات المالية المعتمدة .
- تسجيل ومعالجة المبيعات وإعداد القيود اللازمة بشكل دقيق ومنظم .
- محاسبة المناديب عن مبيعاتهم والتحصيلات الخاصة بهم ومتابعة الأرصدة المستحقة عليهم .
- متابعة حركة المخزون (واردات وصادرات) لضمان دقة بيانات المخزون .
- الجرد اليومي للأرصدة بالمخازن وسيارات المناديب والتأكد من توافقها مع السجلات المحاسبية .
- إعداد التقارير المحاسبية الدورية المتعلقة بالمبيعات وأرصدة المخزن لعرضها على الإدارة المختصة .

شركة الجوهرة للصناعات الغذائية

مصر

٢٠٠٨ - ٢٠١٠

مندوب مبيعات

- مسؤول عن عرض المنتجات الغذائية والترويج لها للعملاء في نطاق الفرع .
- بناء علاقات مهنية إيجابية مع عملاء الشركة والمحافظة عليها بما يدعم استمرارية التعامل والثقة في المنتجات .
- متابعة احتياجات العملاء والرد على الاستفسارات وتقديم معلومات واضحة عن خصائص المنتجات الغذائية وأسعارها .
- تنفيذ خطط وأهداف المبيعات المحددة من إدارة الفرع والمساهمة في تحسين مستوى رضا العملاء عن الخدمات المقدمة .
- التنسيق مع فريق العمل داخل الفرع لضمان توفر المنتجات وتنظيم عمليات التسليم والمتابعة بعد البيع .